

BASES DE PARTICIPACIÓN PROGRAMA “MUJERES EMPRENDIENDO CON ÉXITO 2017”

INTRODUCCIÓN

El Municipio del Distrito Metropolitano de Quito (MDMQ), a través de la Unidad Patronato San José y la Corporación de Promoción Económica ConQuito, abre la tercera edición del Programa “Mujeres Emprendiendo con Éxito” que busca formar capacidades de empoderamiento, liderazgo, emprendimiento e innovación para potenciar el crecimiento de las micro y pequeñas empresas lideradas por mujeres y por ende mejorar la contribución al ingreso familiar y al de la economía del Distrito Metropolitano de Quito (DMQ). Por medio del Programa, las participantes contarán con herramientas para el empoderamiento y liderazgo, una formación y un acompañamiento en la generación de un valor agregado a su negocio, procesos de innovación, al igual que accederá a la generación de redes de contacto.

OBJETIVOS

- Promover la participación y la equidad en los procesos económicos de las mujeres en el DMQ disminuyendo la brecha de género.
- Fortalecer emprendimientos productivos en el DMQ que demuestren características de diferenciación o de innovación en el modelo de negocio y/o la propuesta de valor.

CONVOCATORIA

Las mujeres interesadas en ser parte del programa “Mujeres Emprendiendo con Éxito” deberán aplicar por medio del portal: www.conquito.org.ec en la sección “CONVOCATORIAS” de acuerdo a lo especificado en estas bases.

REQUISITOS

- Ser mujer
- Ser mayor de 18 años de edad
- Residir en el DMQ
- Contar con un prototipo listo (producto/servicio terminado, con todas las características finales)
- Tener presencia actualmente en el mercado (ventas realizadas) por un período no mayor a 2 años.
- Completar toda la información que se encuentra en el formulario de Inscripción hasta el **lunes 28 de agosto del 2017** y lo pueden encontrar en: <https://goo.gl/forms/NpNAIVzqOVidJP2i2>

- Los proyectos deben presentar buenas prácticas ya sea a nivel social, ambiental, económico o cultural.

RESPONSABILIDADES

- Asistir de manera obligatoria a todas las sesiones de inducción y capacitación, no enviar a delegados.
- Asistir puntual a cada una de las sesiones.
- Luego de haber recibido la notificación de haber sido elegida dentro de las 22 participantes seleccionadas deberán pagar un valor de USD 70,00 dólares por las 7 sesiones de este Programa.

PROCESO DE SELECCIÓN DE LAS CANDIDATURAS

Convocatoria abierta

Por medio de la página web de ConQuito y del Patronato San José se abrirá una convocatoria el 28 de julio del 2017 con el fin de que las mujeres del DMQ apliquen a participar de la tercera edición del Programa "Mujeres Emprendiendo con Éxito". Esta convocatoria estará abierta por 31 días, es decir que cerrará el día **lunes 28 de agosto del 2017** a las 10h00am.

Validación de participantes

El 29 de agosto del 2017, un comité evaluador constituido por el equipo técnico de ConQuito y un representante de la Unidad Patronato San José serán los encargados de validar la totalidad de las candidaturas, se hará una selección para aquellas candidaturas que cumplan con todos los criterios de selección determinados en las bases. Estas candidaturas pasarán a un segundo filtro de evaluación.

Selección de las participantes

El comité técnico se encargará de puntuar las diferentes propuestas por medio de diferentes criterios de evaluación descritos a continuación:

Criterios de evaluación	Descripción	Escala
Prototipo completo	Cuenta con un prototipo terminado (indiferentemente de que sea un producto o servicio), que podría traer el primer día de talleres y mostrarlo a sus compañeras	Sí - No (Sólo se continuará evaluando a los proyectos en que la respuesta sea Sí)
Levantamiento de problemática	Evidencia que su negocio se basa en un problema real del mercado, ha realizado levantamiento de información con sus clientes objetivos para validar que existe la necesidad	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)

Encaje de mercado	La propuesta ha pasado por cambios o mejoras (o por lo menos demuestra apertura a realizarlos) en función de la retroalimentación de los clientes	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Equipo de trabajo	El equipo de trabajo es multidisciplinario, cuenta con las competencias y experiencias necesarias para llevar adelante el proyecto	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Diferenciación o innovación	El proyecto demuestra que tiene un factor de diferenciación importante respecto de su competencia, o a su vez presenta innovación en sus productos, procesos, servicios o modelo de negocio	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Valor compartido	El emprendimiento demuestra componentes de responsabilidad social, tomando en cuenta que este es un concepto amplio que abarca a todos los actores de interés en torno a la empresa y sus buenas prácticas con cada uno de ellos	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Potencial de rentabilidad	El mercado al cual está enfocado el emprendimiento, además de su modelo de generación de ingresos, son alentadores para pensar en que este negocio se pueda convertir en el sustento de la unidad familiar	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Conocimiento de la competencia	La emprendedora demuestra que conoce bien la competencia a la cual se enfrenta su proyecto, lo cual le brinda las herramientas necesarias para triunfar en el mercado	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Objetivos claros	La emprendedora tiene claro hacia dónde quiere llegar con este emprendimiento, así como el tiempo y los recursos necesarios para lograrlo	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)

Las emprendedoras seleccionadas tendrán que cancelar un costo de USD 70,00 que cubrirá el material de las 7 sesiones de capacitación, coffee break en cada sesión, información de participantes y redes de apoyo, al igual que el ingreso al encuentro de mujeres líderes y acceso a conversaciones y mentorías con ellas. Las mujeres seleccionadas deberán firmar su compromiso de participación el mismo que determinará su responsabilidad en participar de este Programa.

SESIONES DEL PROGRAMA

Las 22 mujeres seleccionadas a participar en el Programa serán acreedoras a 46 horas de formación interactiva y a recibir herramientas de empoderamiento y emprendimiento. Estas 46 horas se dividen en 7 sesiones de capacitación muy prácticas y de alto nivel dictadas por técnicos que manejan metodología adecuada para preparar a las mujeres a la sesión final en donde expondrán su emprendimiento por medio de la metodología del

“Elevator Pitch” ante un jurado quien emitirá retroalimentación. El emprendimiento mejor puntuado será el ganador de premios ligados al Programa.

Cronograma

Es importante que las mujeres que se inscriban en la convocatoria puedan determinar su disponibilidad de acuerdo al siguiente cronograma:

SESIÓN	DURACIÓN	FECHA
Sesión 1: Concientización y autoevaluación	5 horas	lunes 04 septiembre 2017
Sesión 2: Autoconfianza, liderazgo, motivación y redes de apoyo	5 horas	lunes 11 septiembre 2017
Sesión 3: Propuesta de Valor y Modelo de Negocio	8 horas	jueves 21 septiembre 2017
Sesión 4: Validación de Mercado	5 horas	jueves 28 septiembre 2017
Sesión 5: Coaching y <i>entrenamiento para medios</i>	5 horas	jueves 5 de octubre 2017
Sesión 6: Elevator <i>Pitch</i>	8 horas	jueves 12 octubre 2017
Sesión 7: Mentoría Rápida	5 horas	jueves 19 octubre 2017
Sesión Cierre: -Encuentro entre mujeres líderes - Presentación y evaluación de emprendimientos - Selección de ganadoras	5 horas	miércoles 25 octubre 2017

Descripción de las Sesiones

-1era Sesión: Concientización y autoevaluación

Duración: 5 horas (9h00-14h00)

Fecha: Lunes 04 de Septiembre del 2017

Objetivo: Esta sesión busca revisar los términos básicos y definiciones sobre género y el rol de las mujeres en la economía y en el emprendimiento, aumentar la concienciación sobre las dificultades y oportunidades específicas que tienen las mujeres. Al mismo tiempo, como un módulo introductorio, pretende marcar la pauta del programa de formación y se centra en la importancia de la fortaleza y la motivación personal para emprender con éxito una empresa, además de hacer un hincapié en la situación personal y del perfil de las mujeres emprendedoras en Ecuador.

-2nda Sesión: Autoconfianza, liderazgo motivación y redes de apoyo

Duración: 5 horas (9h00-14h00)

Fecha: Lunes 11 de Septiembre del 2017

Objetivo: Este taller busca fortalecer la conciencia y confianza de las mujeres empresarias como líderes en la empresa además de mejorar el uso de los recursos, habilidades y motivación personal y de otras personas en sus negocios. Se trabaja en la comunicación efectiva, seguido de técnicas de Programación Neurolingüística (PNL) con el objeto de fortalecer la forma de comunicarse con sus interlocutores: posibles clientes, inversionistas, aliados, socios estratégicos, etc. Se trabajará también en dinámicas de auto-liderazgo y motivación rompiendo con paradigmas de las mujeres. Finalmente, se animará a las mujeres a organizarse y participar en redes de contactos logrando que las mujeres se den cuenta de las ventajas de la cooperación para fortalecer sus negocios cuando hay intereses y objetivos comunes.

-3ra Sesión: Propuesta de Valor y Modelo de Negocio

Duración: 8 horas (9h00-17h00)

Fecha: Jueves 21 de Septiembre del 2017

Objetivo: Desarrollar un mejor entendimiento del cliente, y reformular la propuesta de valor en función de estos hallazgos. Brindar una introducción a la metodología de modelos de negocio.

- 4to Sesión: Validación de Mercado

Duración: 8 horas (9h00-17h00)

Fecha: Jueves 28 de Septiembre del 2017

Objetivo: Brindar una introducción al concepto de Producto Mínimo Viable, y realizar un primer ejercicio con tarjetas de validación de mercado, para que la emprendedora pueda, en adelante, salir a validar por sí misma sus hipótesis.

- 5ta Sesión: Coaching y Entrenamiento para medios

Duración: 5 horas (9h00-14h00)

Fecha: Jueves 5 de Octubre del 2017

Objetivo: Realizar una sesión de entrenamiento para medios enfocada a la práctica para desarrollar habilidades de comunicación en diferentes espacios sean estos medios de comunicación, reuniones, talleres, conversatorios, etc). Este espacio estará conformado por profesionales expertos en comunicación que simularán un set de televisión y un estudio de radio espacios en que las participantes podrán simular situaciones que puedan ocurrir en el futuro de su emprendimiento.

6ta Sesión: "Elevator Pitch"

Duración 8 horas (9h00-17h00)

Fecha: Jueves 12 de Octubre del 2017

Objetivo: Brindar una explicación acerca de la metodología "*Elevator Pitch*", desarrollar en clase la primera presentación borrador de cada proyecto, y efectuar un primer ejercicio de presentación de proyectos, para que cada participante pueda obtener retroalimentación valiosa de sus compañeras.

7ma. Sesión: Mentoría Rápida

Duración: 5 horas (9h00-14h00)

Fecha: Jueves 19 de Octubre del 2017

Objetivo: Por medio de las herramientas entregadas en diferentes sesiones, las mujeres emprendedoras tienen la oportunidad de mantener 6 reuniones de 12 minutos con mentores de distintos ámbitos de acuerdo a sus necesidades. Los mentores serán seleccionados por su gran capacidad para asesorar a las participantes en base a su experiencia profesional y sus propias iniciativas de emprendimiento.

- Sesión de Cierre: Encuentro entre mujeres líderes y selección de ganadoras

Duración: 5 horas (9h00-14h00)

Fecha: Miércoles 25 de Octubre del 2017

Objetivo: Esta sesión de cierre busca consolidar las herramientas impartidas en las sesiones anteriores.

La Sesión tiene diferentes momentos:

1. Un encuentro de mujeres emprendedoras del DMQ con el fin de que puedan compartir sus experiencias y motivar a otras mujeres.
2. La presentación de los emprendimientos de cada una de las participantes del Programa a un jurado por medio de la metodología del "*Elevator Pitch*".
3. Evaluación de la presentación de los emprendimientos, deliberación y presentación de ganadoras.
4. Espacio para creación de redes y generación de contactos para fortalecer los emprendimientos.

GANADORAS DEL PROGRAMA

El Programa no solo brinda a sus beneficiarias todas las herramientas entregadas en los diferentes talleres sino que busca que una mujer emprendedora pueda ser premiada por un jurado.

EL JURADO CALIFICADOR

El jurado calificador estará conformado por un equipo multidisciplinario de expertos en distintas áreas afines al objetivo del proyecto, los mismos que evaluarán a las candidatas de acuerdo a los criterios.

Criterios de evaluación del jurado calificador

Se evaluará la presentación de cada una de las emprendedoras de acuerdo a los siguientes criterios de selección:

Componente	Descripción	Escala
Encaje de mercado	La emprendedora explica claramente cuál es el segmento de clientes al cual está enfocado el proyecto, y demuestra que hay interés por parte del segmento en pagar por su producto o servicio.	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Producto o Servicio	¿Explica claramente el producto o servicio y porque la gente lo compraría o lo utilizaría? ¿Es la explicación vendedora y convincente?	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Diferenciación o innovación	El proyecto demuestra que tiene un factor de diferenciación importante respecto de su competencia, o a su vez presenta innovación en sus productos, procesos, servicios o modelo de negocio.	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Equipo de trabajo	El equipo de trabajo es multidisciplinario, cuenta con las competencias y experiencia necesaria para llevar adelante el proyecto.	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Valor compartido	El emprendimiento demuestra componentes de responsabilidad social, tomando en cuenta que este es un concepto amplio que abarca a todos los actores de interés en torno a la empresa o su gestión de impactos a nivel social, ambiental o económico.	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Potencial de rentabilidad	El mercado al cual está enfocado el emprendimiento, además de su modelo de generación de ingresos, son alentadores para pensar en que este negocio se pueda convertir en el sustento de la unidad familiar.	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Objetivos claros	La emprendedora tiene claro hacia dónde quiere llegar con este emprendimiento, así como el tiempo y los recursos necesarios para lograrlo.	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)

Comunicación	El pitch se expone con mucha seguridad; el lenguaje y la comunicación no verbal es altamente asertiva hacia el público.	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)
Actitud	El emprendedor presenta una disposición positiva ante la presentación, preguntas y sugerencias recibidas. Igualmente, demuestra apertura al cambio y participación en el grupo de mujeres.	4 (Alto) 3 (Medio) 2 (Bajo) 1 (Ausente)

PREMIOS

La mujer ganadora, es decir la que cuente con el mayor puntaje, ganará los siguientes premios:

- Un pase gratuito para participar en el Taller de Naciones Unidas EMPRETEC.
- Acceso, sin costo, al servicio de incubación de ConQuito por un período de 3 meses previa entrevista de diagnóstico para los dos primeros lugares.
- Oportunidad de acceder a capital reembolsable para los emprendimientos productivos a través de una convocatoria operada independientemente por CRISFE.
- Gira de medios y promoción del emprendimiento.
- Acercamiento con empresas que sean de interés para las ganadoras.
- Y otros premios interesantes para que el emprendimiento o el negocio pueda crecer.

PLAZOS Y CRONOGRAMA

ACTIVIDAD	DURACIÓN	FECHA
Convocatoria Abierta	31 días	28 de Julio 2017
Validación y Selección de participantes	1 día	29 de Agosto 2017
Confirmación de la aceptación en el Programa a finalistas	1 día	31 de Agosto 2017
1ra. Sesión: Concientización y autoevaluación	5 horas	Lunes 04 Septiembre 2017
2da. Sesión: Autoconfianza, liderazgo, motivación y redes de apoyo	5 horas	Lunes 11 Septiembre 2017
3era. Sesión: Propuesta de Valor y Modelo de Negocio	8 horas	Jueves 21 Septiembre 2017
4ta. Sesión: Validación de Mercado	5 horas	Jueves 28 Septiembre 2017
5ta. Sesión : Coaching y <i>entrenamiento para medios</i>	8 horas	Jueves 5 de Octubre 2017

6ta. Sesión: Elevator <i>Pitch</i>	5 horas	Jueves 12 Octubre 2017
7ma. Sesión : Mentoría Rápida	5 horas	Jueves 19 Octubre 2017
Sesión de Cierre: Encuentro entre mujeres líderes Presentación y evaluación Selección de ganadoras	5 horas	Miércoles 25 Octubre 2017

En todas las sesiones participan testimonios de emprendedoras y cada una de sus intervenciones compartirá como los temas de cada sesión han sido aplicados y de utilidad en su emprendimiento.

DE LA PROPIEDAD INTELECTUAL DE LOS RESULTADOS

Los participantes de la categoría de emprendimiento productivo no deben entregar la propiedad intelectual al MDMQ, puesto que están desarrollando una actividad económica.

ACEPTACIÓN DE LAS BASES MUJERES EMPRENDIENDO CON ÉXITO 2017

La participación en la convocatoria supone la aceptación total de estas bases; sin salvedades ni condiciones; así como cualquier resolución que se adoptará por incidencias. Las participantes, al diligenciar y completar el formulario de inscripción online, aceptan haber leído y aceptado las cláusulas estipuladas en el presente documento, las cuales se encuentran debidamente expuestas en el mismo formato de inscripción. Para esto deberá firmar su compromiso de participación y enviarlo escaneado a responsabilidad@conquito.org.ec

Yo..... Representante del emprendimiento con CI número He leído las bases de esta convocatoria y acepto sus requisitos, términos y condiciones.

Firma:
No. Cédula:

Nota: Cualquier duda sobre el proceso de inscripción se puede comunicar a los siguientes correos: responsabilidad@conquito.org.ec / kmoreno@conquito.org.ec